

Samarbeidsavtale mellom Nordberg TK (heretter Nordberg)

og

A. Sport AS (heretter AS)

Innledning:

AS og Nordberg har hatt et flerårig samarbeid og ønsker med denne avtalen å videreføre dette på følgende fornyende vilkår.

1) Vederlagsfritt

AS leverer vederlagsfritt tennisutstyr for kr. 25.000,- til klubbens trenere, eller personer klubben velger. Utstyret gis i løpet av hvert kalenderår basert på veiledende utsalgspriser. Utstyr som kan tas ut er tenniseracketer, klubbttøy, strenger, grep, bagger, klær og sko. Utstyret er ment, til enhver tid, å gjenspeile AS sitt varesortiment. Utstyret kan ikke videreselges

2) Baller

Nordberg som klubb, får en fast pris lik til enhver tid gjeldende engrospris + 5% på alle merker.

3) Tennisbane tilbehør (nett, linjer, nettstolper o.l.) og grus

AS leverer alt tenkelig tennisbanetilbehør til mellom 10 og 15 % rabatt på AS sin butikkpris på OTA. Rabatt kan forhandles ved kjøp av større kvantum (av f.eks. Mini-Tennisnett, banekoster etc.) Neubau- og Top Coat grusen fra Tyskland, leveres til AS sin til enhver tid gjeldende listepreis minus 5%. Videre gis Nordberg som klubbkunde leveringsprioritet sammen med AS sine andre klubbkunder.

4) Klubben og Personer som gjør en jobb for klubben

Klubben og alle som gjør en jobb for klubben, kan kjøpe tennisutstyr med en rabatt lik 30% på AS sin butikkpris på OTA. Trenere får samme rabatt etter uttaket på kr. 25 000,- som følger av punkt 1. AS kan be om å få en liste over de ansatte, trenere og tillitsvalgte som skal omfattes av denne rabatten, det skal være maks 10 personer.

4b) Medlemsrabatt.

Alle medlemmene/spillere i klubben får mellom 15% - 25% rabatt (gjelder ikke ballmaskiner og omstrenging) i AS sin tennisbutikk på OTA. Nordberg har anledning til å promotere dette ved eventuell verving av nye medlemmer. I tillegg forplikter AS seg å tilby strenging av racket til en fast lav pris på kr.265 (om medlemmet har egen streng) og kr. 300.- om AS leverer fra lavprissegmentet. Strenger fra høyprissegmentet (over 300kr) er iht AS sin prisliste i butikken. Disse prisene er i gjenstand for KPI regulering.

5) Konkurransegruppe

Nordberg kan plukke ut en gruppe på 9 spillere som vil kunne gå inn i AS sitt spesialprogram for utstyrsoppfølging. Disse får da kjøpt utstyr fra AS med en rabatt lik 30% på AS sin butikkpris på OTA. De vil dessuten få spesielt god service når de er på OTA og spiller turneringer og generell profesjonell

veiledning i valg av racket, sko og annet utstyr. AS kan be om en liste over hvilke spillere som er omfattet av denne rabatten.

6) Spesielle klubb dager for Nordberg TK på Oslo Tennis Arena

AS vil avholde spesielle Nordberg- dager/uker med ekstra gode tilbud til medlemmene, samt mulighet til å bestille og prøve klubbklær i sin butikk på Oslo Tennis Arena, med utvidet åpningstid, hvis nødvendig. Klubbens medlemmer/spillere har uansett gode rabatt ordninger året igjennom. Det er relativt kort geografisk avstand fra Nordberg til Oslo Tennis Arena, som muliggjør dette. Dersom Nordberg på et tidspunkt ønsker å drive egen Pro- shop eller lignende, vil AS tilrettelegge for det. AS vil være en totalleverandør for dette.

6b)

Når det gjelder klær vil Nordberg få 25% rabatt fra veiledende utsalgspris fra valgt leverandør. Aktuelle leverandører er blant andre Wilson, Babolat og Head. Denne rabatten gjelder ved samlede bestillinger som skal utføres 4 ganger i året. AS skal kjøpe en representativ prøvekolleksjon, dog uten trykk, slik at medlemmer skal kunne prøve før bestilling. Kostnad for trykk kommer i tillegg.

7) Gjenytelse fra Nordberg

Ingen andre enn AS, skal kunne omsette eller markedsføre tennisutstyr og tennisbanetilbehør på Nordberg sine anlegg.

I den grad Nordberg vil tilby medlemmene klær som klart ikke er å anse som tennisklær, (f.eks. boblejakker, luer o.l.) står de fritt til å gjøre dette.

8b) AS skal være eksklusiv leverandør til Nordberg av tennisutstyr, tennisklær, tennisbanetilbehør og tennisgrus.

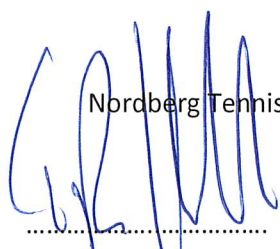
Dette under forutsetning av at AS gir konkurransedyktige priser i forhold til andre norske leverandører og tilbudt kvalitet. For tilfelle Nordberg ved noen anledninger mener at AS ikke er konkurransedyktige, må AS få sjansen til å redusere sin pris før det kan foretas innkjøp fra et annet firma, dog aksepteres 10% avvik. Dette gjøres ved at AS får en e-post om hvilken pris som må matches på det aktuelle produktet. Dette gjelder dog ikke tennisutstyr, tennisgrus og baller der det er engrospris og fastpriser som gjelder jfr. pkt. 2, 3 i denne avtale.

9) Leveringsbetingelser:

Varene sendes/leveres på billigst mulig måte og det gis 21 dagers betalingstid. Varer kan selvsagt også hentes på OTA av Nordberg.

10) Avtalens varighet:

Avtalen gjelder i 2 år fra 01.01.23 til 01.01.25. Dersom avtalen ikke sies opp skriftlig (per e-post) innen 6 måneder før utløp av avtaleperioden, går avtalen videre for ett år av gangen på uendrede vilkår.



Nordberg Tennisklubb

Thomas R. HANSEN

Oslo den 12. Desember 2022

A.Sport AS



Anders Håseth